



HUDORA – Produkte für Spaß an gemeinsamer Bewegung.

Sport, Fitness und Lifestyle: Vier Generationen Erfahrung und Pioniergeist machen uns zum führenden Unternehmen auf unserem Gebiet. Mit Gespür für Trends und modernes Design entwickeln wir Sport- und Fitnessprodukte, die europaweit bewegen und begeistern. Unser Team verfolgt dabei unser Ziel: nachhaltig und sozial verantwortlich produzierte Qualität zum besten Preis.

Um unser Team weiter auszubauen, suchen wir am Standort Erkrath bei Düsseldorf einen verantwortungsvollen und erfahrenen

Senior Sales Manager (w/m/d) – Retail

DEINE AUFGABEN:

- Du verantwortest die strategische und operative Steuerung im Bereich Retail
- Du akquirierst Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen aus
- Du übernimmst die Vorbereitung und Durchführung von Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen
- Du betreust und steuerst Rahmen- und Konditionsverträge der entsprechenden Accounts
- Du beobachtest kontinuierlich das Marktumfeld
- Du identifizierst neue Absatzmöglichkeiten
- Du vertrittst die Marke HUDORA bei Messen und Events

DEIN PROFIL:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst Erfahrung in einer verantwortlichen Vertriebsfunktion mit – idealerweise verfügst Du über ein starkes Netzwerk zu den relevanten Key Playern im Sport- oder Spielwarenhandel
- Du zeichnest Dich durch eine ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit, sowie interkulturelle Kompetenz aus
- Du besitzt eine analytische und strategische Denkweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative und Selbstorganisation, kannst aber mit „can-do“-Mentalität umsetzen
- Du hast sehr gute Kenntnisse im Umgang mit dem Microsoft Office-Paket, besonders in Excel

- Deutsch und Englisch sind für Dich kein Problem; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Du bist ein absoluter Teamplayer und hast die notwendigen internen Prozesse im Blick

WIR BIETEN DIR:

- Know How: Wir sind ein über 100 Jahre altes Familienunternehmen mit langjähriger Erfahrung und Erfolgen
- Authentizität: Wir duzen uns und verzichten auf einen formalen Dresscode
- New Work: Wir bieten ein hybrides Arbeitsmodell mit flexiblen Arbeitszeiten sowie flachen Hierarchien, kurzen, offenen Kommunikationswegen, schnellen Entscheidungen und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Benefits: Attraktives Gehaltspaket, 30 Tage Urlaub, 38,5 Stunden-Woche, Bezuschussung zur betrieblichen Altersvorsorge, Mitarbeiterrabatte, kostenlose Parkplätze direkt an unserem Büro sowie kostenlose Getränke

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Bitte sende uns Deine kompletten Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichen Einstiegstermin per E-Mail an:

Gianni Caruso (bewerbung@hudora.de)